

تفاصيل الاتصال:	
الاسم	السيد/ أحمد ياسين الحمادي
الوظيفة	مدير العلاقات العامة
الشركة	شركة قطر للبتر وكيمائيات
رقم الهاتف	(974) 4401-0011
رقم الفاكس	(974) 4401-0098
تفاصيل الوثيقة:	
مرجع الوثيقة	QAPCO PR 121111 Arb.docx
تاريخ النشر الفوري	١١ نوفمبر ٢٠١٢

مقابلة

مقابلة مع الدكتور محمد يوسف الملا نائب رئيس مجلس إدارة قابكو والرئيس التنفيذي

١. بداية ماهو الجديد لدى شركة قابكو ؟

كما هو معلوم لديكم بأن شركة قابكو هي إحدى أهم شركات المشاريع المشتركة التابعة لصناعات قطر و إحدى أهم روافد النمو في الشركة.

إن شركة قابكو تعمل باستمرار على تطوير مرافقها وتدشين مصانع جديدة في مواكبة للطلب العالمي و خطة التوسع الإستراتيجية للشركة. قمنا بتشغيل خط انتاج المصنع الثالث للشركة الذي قيمته أكثر من "٢,٣" مليار ريال وتم تدشين المصنع منذ "٢٦" شهر، وبدأ الإنتاج في اغسطس الماضي. سيضيف هذا المصنع قرابة "٣٠٠" الف طن من مادة الـ"بولي اثيلين" كقدرة تصميمية ومن الممكن زيادتها إلى "٣٢٠" الف طن سنويا. وسيكون الافتتاح الرسمي في "٢٠" نوفمبر الجاري. وبهذا المصنع ستعود شركة قابكو للصدارة كأكبر مصنع للبتر وكيمائيات في منطقة الشرق الاوسط بإنتاج يصل إلى "٧٢٠" الف طن سنويا.

٢. هل لديكم شراكات جديدة مع قطر للبترول؟

بالتأكيد، فقابكو تعمل بالشراكة مع قطر للبترول في كثير من المشاريع. وحالياً نقوم معاً في بناء مجمع للبتر وكيمواويات "قابكو كيو بي بروجيكت" في راس لفان بقيمة تفوق "٢٠,١" مليار ريال وإنتاج يزيد على "٣" مليون طن في السنة، ويعد هذا المجمع من أكبر المجمعات على مستوى العالم. ونحن الآن في مراحل الإعداد للمشروع والمتضمنة للامور المادية والجدوى الاقتصادية ونوعية المنتجات التي سيتم إنتاجها في المصنع، ومن ثم سننتقل إلى المرحلة الثانية والتي تستغرق من عامين إلى عامين ونصف، وتشمل اختيار الشركة التي ستصمم المشروع، واختيار المقاول واختيار الممول، ومن ثم مرحلة تشغيل المشروع. نتوقع بدء الإنتاج في هذا المصنع خلال نهاية العام "٢٠١٨"، وسيكون حجمه ضعف حجم شركة قابكو بثلاث مرات، وسيشكل إضافة جيدة لصناعة البتر وكيمواويات في قطر. سينتج المصنع أنواعاً إضافية من البتر وكيمواويات لا تنتجها قطر من البوليمرات، ومن هذه المنتجات منتج البولي بروبيلين الذي ينتج في دول مجلس التعاون الخليجي.

٣. أين يضع هذا المشروع دولة قطر في مجال صناعة البتر وكيمواويات؟

سيزيد هذا المشروع سلة البتر وكيمواويات على مستوى العالم وسيكون اكبر مصنع للبتر وكيمواويات في منطقة الشرق الاوسط. وبالتالي نستطيع القول بأن قطر ستتبوأ الصدارة في هذا المجال وستصبح اللاعب الأساسي والرئيسي بعد ان كانت واحدة من مجموعة لاعبين على مستوى العالم.

٤. ماذا عن مكاتبكم الاقليمية بعد زيادة انتاجكم؟ وهل زاد عدد عملائكم؟

ازداد عدد عملائنا كثيرا وتجاوز "٤٥٠٠" عميلا، علماً بأننا نقوم بتسويق منتجاتنا في أكثر من "١٤٥" دولة. قبل بدء تشغيل المصنع الثالث كانت هناك فرص تجارية عديدة لم نتمكن من مجاراتها بسبب محدودية الكميات المنتجة، ولكن بعد انتاج المصنع الثالث توسع عدد عملائنا ودخلنا أسواقاً جديدة لم نبع فيها سابقاً مثل أسواق أمريكا اللاتينية كالبرازيل، والبيرو، والأرجنتين، والإكوادور، والمكسيك، وبعض الدول الافريقية، ونسعى الآن لدخول اسواق أوروبا الشرقية بعد ان دخلنا اسواق بولندا، ورومانيا، وبلغاريا.

وبالنسبة لمكاتبنا الاقليمية، يبلغ عددها الآن "٢٩" مكتباً لتناسب حجم عملنا في هذه المرحلة. خلال الفترة الحالية لا توجد لدينا توجهات لافتتاح مكاتب جديدة، ولكن في المستقبل، إذا توسع حجم اسواقنا، فسنزيد عدد مكاتبنا، خصوصاً وان الطلب يتزايد على منتجنا الذي هو منتج قديم وعالي الجودة.

٥. ماذا عن منتجات قاتوفين وما هو جديدها؟

قابكو شريك رئيسي في مشروع قاتوفين، ومنتجاته تسوق تقريبا في الاسواق التي تسوق بها منتجات قابكو. وتشهد منتجات شركة قاتوفين اقبالا كبيرا رغم حداثة المصنع الذي تبلغ قدرته التصميمية "٤٥٠" الف طن في السنة وازداد

الانتاج الفعلي فيه بواقع "١٢٥" ألف طن عن هذه القدرة الإنتاجية ، ونحاول ان نزيد الانتاج في المصنع إلى اكثر من "٦٠٠" الف طن سنوياً.

٦. ماذا عن اسعار مواد البتروكيماويات؟ وخاصة أن الفترة الأخيرة شهدت تذبذبا كبيرا في الأسعار؟

أسعار البتروكيماويات متعلقة بأسعار النفط، وهي الآن عادلة ومناسبة للوقت الحالي، ومعدل متوسط أسعار البولي ايثيلين بين "١٣٨٠ و ١٤٥٠" دولار للطن الواحد خلال العام الحالي، ومتوسط سعر الطن للأثيلين بلغ "٩٠٠" دولار، ووصل خلال العام الحالي إلى "١١٢٠" دولار. وأنا أرى أن ثبات الأسعار بهذه المعدلات مناسب، وحتى ميزانيتنا التي اعتمدها لهذا العام مقارنة لهذه الاسعار.

٧. هل أثرت تداعيات ازمة الديون الأوروبية على تسويق منتجاتكم؟

لا لم تؤثر على الإطلاق لأن كل منتجات قابكو مباعه حتى نهاية هذا العام، وهذا يعود إلى خبرة قابكو ومنتجاتها وقدرة شبكتها التسويقية الكبيرة. ونحن نحاول الآن بيع منتجاتنا بأسعار أعلى سواء في أسواقنا الجديدة أو أسواقنا الموجودة في ظل منافسة كبيرة بين منتجات شركة قابكو ومنتجات المصانع المشابهة في دول مجلس التعاون، ولكن ما يميز قابكو هو الجودة العالية لمنتجاتها بالإضافة إلى المهارة التسويقية للشركة التي تعتمد على فنون البيع الحديث من خلال البحث عن العميل، والوصول إليه، والمحافظة عليه، وكيفية مشاركته بحل المشاكل التي قد يتعرض لها، وهذه الطريقة بالبيع ضرورية جدا اليوم.

٨. كم يبلغ عدد منتجات قابكو؟

قابكو مع قاتوفين تنتج الآن "٣" أنواع رئيسية وهذه الانواع لها قرابة "٢٣" تطبيق مختلف وتتفاوت في التصنيع حسب المادة الاولية ومكان التصنيع، وتدخل منتجات قابكو في تصنيع منتجات كثيرة مهمة.

٩. ماهي أكبر أسواق قابكو؟

السوق الصيني يُعد من أكبر الأسواق بالنسبة لشركة قابكو ويستحوذ على تتراوح بين ١٥-٢٥ % من منتجات قابكو، وكذلك الأمر بالنسبة للسوق الهندي الذي يعد ثاني أكبر مستورد لمنتجاتنا ويستورد ما يتراوح بين ١٠-١٥ % من منتجاتنا ، وبالنسبة لمنطقة الشرق الأوسط فهي تعد من الأسواق الكبيرة لقابكو، ودولة الامارات العربية المتحدة من أكبر أسواق قابكو وقاتوفين في الشرق الأوسط، رغم أنها تصنع المنتجات نفسها التي تنتجها قابكو. كما أننا نقوم بتسويق منتجاتنا للمملكة العربية السعودية ايضا، وبالنسبة لأسواق إفريقيا، تُعد المغرب، والجزائر، وتونس، من أكبر الأسواق فيها.

١٠ . من خلال كلامكم نفهم أن منتجاتكم مرغوبة بشكل أكبر والعديد من الأسواق ترغب في شرائها إلا أنها غير

متوفرة بكثرة، لماذا لا تقومون بتوسع إنتاجكم وتفتحون خط رابع للإنتاج؟

هذا الامر يتعلق بتوفر المادة الأولية التي تدخل في الصناعة، وكلما توفرت المادة الأولية بطريقة أكبر نحاول زيادة مشاريعنا في قابكو، ومجمع البترو كيمائيات "قابكو كيو بي بروجيكت" الذي سيتم افتتاحه في عام "٢٠١٨" سيزيد منتجات قابكو بشكل كبير ويلبي احتياجات الطلب العالمي المتزايد على منتجاتنا فائقة الجودة.

###

For more information about this press release, email iq@qp.com.qa or visit www.iq.com.qa

DISCLAIMER

The companies in which Industries Qatar QSC directly and indirectly owns investments are separate entities. In this document, "IQ" and "the group" are sometimes used for convenience in reference to Industries Qatar QSC.

This document may contain forward-looking statements concerning the financial condition, results of operations and businesses of Industries Qatar QSC. All statements other than statements of historical fact are deemed to be forward-looking statements, being statements of future expectations that are based on current expectations and assumptions, and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, operations and business performance or events impacting the group to differ materially from those expressed or as may be inferred from these statements.

There are a number of factors that could affect the realisation of these forward-looking statements such as: (a) price fluctuations in crude oil and natural gas, (b) changes in demand or market conditions for the group's products, (c) loss of market share and industry competition, (d) environmental risks and natural disasters, (e) changes in legislative, fiscal and regulatory conditions, (f) changes in economic and financial market conditions and (g) political risks. As such, results could differ substantially from those stated, or as may be inferred from the forward-looking statements contained herein. All forward-looking statements contained in this presentation are made as of the date of this presentation, as marked on the Cover page.

Industries Qatar QSC, its Directors, officers, advisors, contractors and agents shall not be liable in any way for any costs, losses or other detrimental effects resulting or arising from the use of or reliance by any party on any forward-looking statement and / or other material contained herein. Industries Qatar QSC, its subsidiary, joint ventures and associated companies are further in no way obliged to update or publish revisions to any forward-looking statement or any other material contained herein which may or may not be known to have changed or to be inaccurate as a result of new information, future events or any reason whatsoever. Industries Qatar QSC does not guarantee the accuracy of the historical statements contained herein.

GENERAL NOTES

Industries Qatar's accounting year follows the calendar year. No adjustment has been made for leap years. Where applicable, all values refer to Industries Qatar's share. Values expressed in QR billions and percentages have been rounded to 1 decimal point. All other values have been rounded to the nearest whole number. Values expressed in US \$'s have been translated at the rate of US \$1 = QR3.64.

DEFINITIONS

CAGR: 5-Year Compound Annual Growth Rate (from 2010 actuals) • **Cash Realisation Ratio:** Cash Flow From Operations / Net Profit x 100 • **Debt to Equity:** (Current Debt + Long-Term Debt) / Equity x 100 • **DRI:** Direct Reduced Iron • **EBITDA:** Earnings Before Interest, Tax, Depreciation and Amortisation calculated as [Net Profit + Interest Expense + Depreciation + Amortisation - QR1.2bn government grant received in 2009] • **EPS:** Earnings per Share [Net Profit / Number of Ordinary Shares outstanding at the year end] • **Free Cash Flow:** Cash Flow From Operations - Total CAPEX • **HBI:** Hot Briquetted Iron • **Interest Cover:** (Earnings before Interest Expense + Tax) / Interest Expense • **LDPE:** Low Density Poly Ethylene • **LLDPE:** Linear Low Density Poly Ethylene • **mmBTU:** Million British Thermal Units • **MT / PA:** Metric Tons Per Annum • **MTBE:** Methyl Tertiary Butyl Ether • **Net Debt:** Current Debt + Long-Term Debt - Cash & Cash Equivalents • **Payout Ratio:** Total Cash Dividend / Net Profit x 100 • **P/E:** Price to Earnings multiple [Closing market capitalisation / Net Profit] • **ROA:** Return On Assets [EBITDA / (Total Assets - CWIP - PUD) x 100] • **ROCE:** Return On Capital Employed [Net Profit before Interest & Tax / (Total Assets - Current Liabilities) x 100] • **ROE:** Return On Equity [Net Profit / Shareholders' Equity x 100] • **Utilisation:** Production Volume / Rated Capacity x 100 [For new facilities, measure includes first full operational quarter only]

ABOUT QAPCO

Qatar Petrochemical Company Limited QSC ("QAPCO") was incorporated in 1974 as a joint venture, and is currently owned by IQ (80%) and TOTAL Petrochemicals (France) [20%]. QAPCO has three joint ventures, Qatofin Company Limited QSC ("Qatofin"), Qatar Vinyl Company Limited QSC ("QVC") and Qatar Plastic Products Company WLL.

Products: Qapco's petrochemical products are:

- **Ethylene:** Ethylene is used as a feedstock for a wide range of chemicals. Approximately 50% of ethylene produced by QAPCO is utilised in the LDPE production process. A further 25% is utilised by QVC in the production of ethylene dichloride, vinyl chloride monomer and caustic soda. The remainder is exported to a number of Asian countries. When production reaches full utilisation at RLOC, about 70% of the ethylene share of Qatofin would be utilized towards LLDPE production and the remaining 30% will be exported. Once the QAPCO LDPE-3 plant comes into operation in 2012, the excess ethylene balance would be utilized towards LDPE production and thus there will not be any further export of ethylene, thereafter.
- **Low-Density Polyethylene (LDPE):** Various grades of LDPE, which is suitable for a wide range of thermoplastics processing techniques with applications such as films, pipes, cables and wires and other moulded products, is marketed under the Lotrène brand. It is exported to over 85 countries throughout the world.
- **Sulphur:** High quality sulphur is generated as a by-product from the ethylene process and is mostly exported to the Indian sub-continent and China.
- **Pyrolysis Gasoline:** The limited quantities of pyrolysis gasoline produced by QAPCO are used by associated local companies as a feedstock.
- **Mixed LPG, C3/C4:** The minimal quantities of mixed LPG generated are used locally to produce propane and butane.